

Сейчас речь пойдёт о стеснительности и о том, насколько это качество негативно влияет на будущее тех людей, кто этой стеснительности подвержен. Какое это имеет отношение к юриспруденции, интеллектуальным правам?

## **Самое прямое.**

Многие, очень многие люди не решаются зафиксировать свои профессиональные отношения с кем-либо в бумажном виде. Причины такого ощущения неловкости разные — кто-то ведёт дела с друзьями, родственниками и полагает, что речь о заключении договора как-то может оскорбить товарища по бизнесу, контрагента, а предложение заключить договор и оформить отношения в письменном виде — это выражение недоверия.

И этому зачастую способствуют распространённые ситуации, когда в ответ на предложение оформить какую-то сделку или отношения в письменном виде звучит что-то вроде «зачем этой бумажной ерундой заниматься», «мы же свои люди», «мы русские, своих не обманываем».

А потом — бывает всякое.

Например, настали тяжёлые времена, овечьи шкуры сброшены и партнёр, коллега — бывший друг и собутыльник на вопросы о затянувшейся оплате за что-либо внезапно вместо «погоди, друг» уже отвечает «я тебе ничего не должен».

Или совместно делающие какой-то проект товарищи поругались, и затем оказывается, что все активы оформлены на наиболее предприимчивого, который всех остальных отправляет по известному адресу или даже требует с них деньги.

Или же банально фрилансеру платились деньги без договора за какую-то деятельность по созданию чего-либо, а затем фрилансер требует ещё денег за передачу прав.

И таких разных ситуаций крайне много, но первоисточник проблемы один — отсутствие каких-либо письменных договорённостей.

Как может договор (документ) помочь?

**Во-первых,** Вы и Ваш контрагент оба понимаете, что получаете друг от друга и на каких условиях. Это понимание — необходимая основа для любых деловых отношений и залог отсутствия многих конфликтов. Если упомянутый ранее фрилансер сразу понимал бы, что деньги ему платятся не только и не столько за работу, но в первую очередь за отчуждение прав на создаваемый результат, то вероятность возникновения конфликта резко бы снизилась.

**Во-вторых,** наличие подписанного договора дисциплинирует. В хорошем договоре есть условия, которых нужно придерживаться и сроки, в которые нужно исполнять обязанности. И даже плохой договор лучше, чем никакой.

**В-третьих,** грамотная фиксация отношений — страховка и гарантия финансовой безопасности сторон. В случае спора суд всегда будет исходить из того, что получится доказать в каждом конкретном случае. Переписка в соцсетях, по почте — это неплохо, и лучше, чем ничего. Но хороший договор — всегда лучше и как доказательство гораздо понятнее для суда. А если приходится общаться по email или через соцсети — всегда можно отразить это в договоре, чтобы затем не было вопросов, что за условным логином superman007 скрывается конкретный Иванов И.И.

Конечно, даже без договора в письменном виде иногда можно успешно разрешить ситуацию, доказать наличие правоотношений и т. д. Но это не всегда возможно по объективным причинам. И незачем создавать себе лишние проблемы, если их можно очень просто предотвратить.

А если Вы не можете побороть стеснительность, подумайте вот о следующем:

- сколько времени будет длиться Ваше ощущение неловкости? Час? Два? Может быть, день?

А сколько Вы можете потерять, если Ваши контрагенты будут недобросовестны? Здесь в зависимости от обстоятельств речь будет идти либо о какой-то сумме от незначительной до внушительной либо вообще о финансовом благосостоянии и будущем в целом.

Стоит ли рисковать благосостоянием и будущим из-за того, что стесняешься?

Очень вряд ли.

Если Вы делаете с кем-то что-то серьёзное, какой-то совместный проект — всегда заключайте договор. Доверие — это очень опасная вещь.

Хоть какой-то договор это всегда лучше, чем его отсутствие. Даже безграмотный договор очень часто дисциплинирует потерявшего берега контрагента и побуждает к его исполнению без длительных судебных процессов.

В том случае, если же с Вами не хотят документально оформлять отношения — это уже тревожный звоночек и повод задуматься, с чего бы это.

видео: <https://youtu.be/O6iyBVOkIHg>

автор: Иван Бардов

<https://bardov.legal>